Neiva, Febrero 05 de 2025

Señores,
MINISTERIO DE DEFENSA NACIONAL – FUERZA AEROESPACIAL COLOMBIANA – COMANDO AÉREO DE COMBATE No. 4

Referencia: Justificación de precios al requerimiento del comité económico dentro del proceso de Mínima cuantía No. **016-00-G-CACOM4-GRUAL-2025** cuyo objeto es: **SERVICIO DE FUMIGACION Y CONTROL DE PLAGAS PARA EL CACOM-4.**

Yo **HÉCTOR DARÍO SALAS DÍAZ**, identificado como aparece al pie de mi firma, obrando en calidad de representante legal de la empresa **GENERAL SOLUTIONS CORPORATION SAS**, me permito discriminar claramente los componentes de mi oferta con el fin de poder dejar en claro que mi propuesta tiene en cuenta todos los aspectos financieros para ser económicamente sustentable y siguiendo las recomendaciones estipuladas por la Guía para el manejo de ofertas artificialmente bajas en Procesos de Contratación de Colombia Compra Eficiente de la siguiente manera:

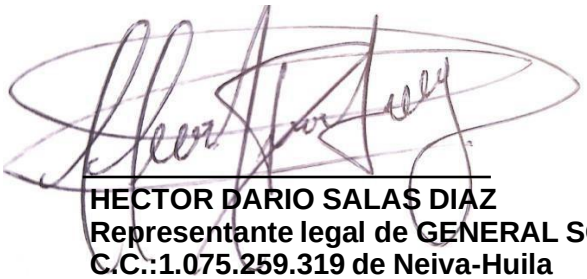
ITEM	%	VALOR
costo del servicio u obra (insumos, equipos, personal)	45%	$ 585.000
gastos generales (gastos de legalización y pólizas, suministros, impuestos y gravámenes, entre otros)	30%	$ 390.000
imprevistos	5%	$ 65.000
utilidad	20%	$ 260.000
total costo de la oferta	100%	$ 1.300.000

Con base en nuestra amplia experiencia en la ejecución de contratos de fumigación, desinfección y control de roedores a nivel nacional, nos permite contar con un alto flujo de inventarios de insumos químicos para este tipo de actividad, por lo que gozo de unos descuentos significativos por parte de mis proveedores al ser un cliente que maneja compras a alta escala, lo cual me permite realizar este tipo de descuentos a la hora de presentar mi oferta económica dentro del presente proceso. Además de esto, los gastos fijos y operativos son amortiguados con la ejecución de los demás

contratos que nuestra compañía se encuentra ejecutando actualmente, sumando a esto, contamos con maquinaria, equipo y personal propios que reducen los costos para la ejecución de este contrato, por lo cual no existe riesgo alguno de incumplimiento en caso de ser adjudicatario. De acuerdo con cada uno de estos aspectos, se tuvo en cuenta la determinación de los valores unitarios ofertados, además de todos los gastos en que se incurren de suscripción, legalización y plena ejecución del contrato como bien son impuestos, constitución de garantías, transporte, maquinaria, operarios, imprevistos y todos los demás costos que se deriven del mismo.

De esta forma esperamos lograr demostrar que fue analizado con detenimiento cada uno de los aspectos que hacen parte de una propuesta clara y eficiente como la nuestra, con lo que solicito amablemente a la entidad tener en cuenta mi oferta y la misma sea aceptada como competitiva en el mercado y por lo tanto habilitada.

Cordialmente,



HECTOR DARIO SALAS DIAZ
Representante legal de GENERAL SOLUTIONS CORPORATION SAS
C.C.:1.075.259.319 de Neiva-Huila
TEL: 3143861033